

OFERTA PRACY

DZIAŁ HANDLOWY

Lokalizacja



ACCOUNT MANAGER

Opis stanowiska:

- Aktywne pozyskiwanie nowych klientów poprzez wspieranie działań handlowych zespołu Business Development oraz codzienna, proaktywna obsługa przypisanych klientów.
- Aktualizacja i uzupełnianie danych klientów w systemie CRM - Salesforce.
- Weryfikacja zgłoszeń reklamacyjnych.
- Koordynacja oraz nadzór nad przygotowywaniem ofert we współpracy z działem Pricingu.
- Monitorowanie procesu akceptacji i podpisywania umów.
- Zarządzanie procesem wdrażania nowych klientów zgodnie ze specyfiką i warunkami umowy.
- Przygotowywanie ofert dotyczących wymiany floty lub przedłużania obowiązujących kontraktów.
- Utrzymywanie wysokiego poziomu satysfakcji klientów.
- Codzienna współpraca z pozostałymi działami firmy.

Nasze wymagania:

- Minimum 3-letnie doświadczenie w sprzedaży, preferowane w branży motoryzacyjnej, leasingowej lub pokrewnej.
- Umiejętność prowadzenia zaawansowanych negocjacji i realizacji celów sprzedażowych.
- Doskonałe zdolności komunikacyjne i negocjacyjne.
- Umiejętność budowania i utrzymywania trwałych relacji biznesowych.
- Samodzielność, inicjatywa oraz proaktywność w realizacji powierzonych zadań.

To oferujemy:

- Zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę w dynamicznie rozwijającej się firmie, która została wyróżniona certyfikatem „Great Place to Work”
- Pracę 4 dni z biura i możliwość 1 dnia pracy zdalnej (ul. Cybernetyki 10)
- Możliwość rozwoju zawodowego i podniesienia kwalifikacji

BENEFITY

- Dofinansowanie zajęć sportowych
- Prywatna opieka medyczna
- Spotkania integracyjne
- Ubezpieczenie na życie